

Het verlies van een baan, door ontslag of ziekte, kan plotseling een ander licht werpen op je toekomst. Soms betekent het dat je jezelf opnieuw moet uitvinden. Maar dat klinkt makkelijker gezegd dan gedaan. Hoe pak je zoiets aan?

TEKST: JET VAN DER VEEN (JETCOMMUNICATIE)/BERT NIJMEIJER FOTO'S: MARLEEN VINK (FOTO VINK)

# Soms moet je jezelf opnieuw uitvinden

**J**olanda Wicherson, trainer en bedenker van het acquisitiebord, raakte tien jaar geleden haar baan kwijt. Sindsdien is de Emmeloordse zakenvrouw zelfstandig ondernemer. 'Ik was noodgedwongen op mezelf aangewezen. Achteraf gun ik dat echt iedereen', lacht ze. 'Als ondernemer heb ik de regie over mijn eigen leven. Dat voelt fantastisch. Ik moet iedere dag solliciteren om opdrachten te genereren. Dat is voor mij een enorme uitdaging.'

**KWALITEITEN** 'Je leven lang bij dezelfde baas werken is niet meer van deze tijd. Een baan waarvan je verzekerd bent tot aan je pensioen is passé. Deels veroorzaakt door de recessie, maar ook vanwege het feit dat die banen simpelweg niet meer bestaan. Er is niets meer zeker in het werk. De enige zekerheid die je hebt, dat ben je zelf. Deze tijd vraagt erom dat je jezelf iedere dag opnieuw ontdekt. Iedere dag opnieuw uitvindt waar je goed in bent en waar je

kwaliteiten liggen.'

**TRAININGEN** Het ondernemerschap is Jolanda op het lijf geschreven. Ze vertelt enthousiast over de trainingen persoonlijk en zakelijk groeien, die ze, met name aan vrouwelijke ondernemers, geeft. Zij laat de deelnemers zichzelf opnieuw uitvinden en onderzoeken wat ze in huis hebben. Wie ben ik als mens en welke talenten wil ik waar inzetten. Dat is waar de deelnemers van de training persoonlijk en zakelijk groeien naar op zoek gaan. 'Weet voor jezelf wat je je klant te bieden hebt. Als je voor 80% in jezelf gelooft, dan zal je opdrachtgever dat ook maar voor 80% doen en waarschijnlijk zelfs voor minder. Daarom is het belangrijk dat je uitgaat van het maximaal haalbare resultaat door te weten wat je toegevoegde waarde is en daar dan voor de volle 100% in te geloven. Je zult merken dat de ander dat dan ook doet.'



'Neem het heft in eigen handen.'

**LOSLATEN** Jolanda merkt dat een deel van haar cursisten angst heeft om dingen, zoals een vaste baan, los te laten. 'Maar toch gebeuren er juist de mooiste dingen als je leert om je zekerheden te laten varen. Het ontdekkingsproces haalt vaak het beste in iemand naar boven. Een mens heeft prikkels nodig om te kunnen groeien. Daarvoor moet je uit je veilige gebied komen. De groei schurkt namelijk net een beetje tegen die comfortzone aan.'

## **RABO STARTERSTRAJECT**

Alle startende ondernemers mogen deelnemen aan het gratis Rabo Starterstraject. Zie [www.rabobank.nl/noordoostpolder-urk](http://www.rabobank.nl/noordoostpolder-urk)

**BUDGETCOACH** Omdat zo'n ontdekkingsproces na verlies van je baan enige tijd kan vergen en alle kosten gewoon doorlopen, kan het verstandig zijn contact op te nemen met de Rabobank. Zeker als je tijdelijk je vaste lasten niet meer kunt betalen kun je samen met de Rabobank een budgetcoach inschakelen, met wie je samen op zoek gaat naar een oplossing voor de betalingsproblemen. Dat kan een betalingsregeling zijn, een beroep op de woonlastenfaciliteit van de Rabobank of, in het ergste geval, op de schuldhulpverlening van je gemeente.

**ONDERNEMERSCHAP** 'Het is belangrijk dat je ondernemend bent in dat wat je doet. Ken jezelf goed. Waar haal je voldoening uit? Je bent stuurman over je eigen leven. Dat klinkt voor sommigen in het begin eng maar ik zie dat die zelfstandigheid vrouwen juist sterker en

***Een mens heeft prikkels nodig om te kunnen groeien. Daarvoor moet je uit je veilige gebied komen.***



'Voor jezelf beginnen? Het Rabo Starterstraject helpt je op weg bij een gezonde en duurzame ontwikkeling van je bedrijf.'

zelfverzekerder maakt. Dat is prachtig.' Landelijk begeleidt Jolanda met name vrouwen die wel de vakinhoudelijke kennis hebben maar het ondernemerschap nog verder willen ontwikkelen. Iedere maand organiseert Jolanda voor 100 lokale vrouwelijke ondernemers een lunchbijeenkomst over ondernemersvaardigheden, met een spreker. Waarom zij zich met name richt op ondernemende vrouwen? 'Ik vind dat vrouwen veel te weinig doen met hun talenten. Kom in actie. Kijk wie je zelf bent. Dat is altijd de moraal van mijn verhaal. In deze tijd is het belangrijk om je eigen plan te hebben en je toekomst niet af te laten hangen van de plannen van anderen. Neem het heft in eigen handen.'

**STARTERSTRAJECT** Voor startende ondernemers organiseert de Rabobank het Rabo Starterstraject. Een reeks van zeven bijeenkomsten met iedere keer een ander interessant thema. Jolanda neemt de avond over ondernemersvaardigheden voor haar rekening. Startende ondernemers mogen gratis deelnemen aan het Rabo Starterstraject. Zie [www.rabobank.nl/noordoostpolder-urk](http://www.rabobank.nl/noordoostpolder-urk).

**ACQUISITIEBORD** Jolanda kreeg bekendheid vanwege haar acquisitiebord voor zelfstandige professionals. Het bord is een handig hulpmiddel bij acquisitie en relatiebeheer. Meer weten? [www.jolandawicherson.nl](http://www.jolandawicherson.nl).